

İTİRAZLARA NASIL CEVAP VERİLİR

Bu sorulara doğru cevap verdiğimizde, kişiler işimiz hakkında ne kadar ciddi olduğumuzu ve bu güçlü iş hakkında ne kadar bilgimiz olduğunu anlayacaklardır.

İnsanlar önce bize güvenir, sonra şirkete güvenirler. Bu, sorulara nasıl cevap verdiğiniz ve kendinize ne kadar güvendiğinize bağlıdır.

İnsanlar sorularını çoğu zaman direkt olarak sormazlar.

Örneğin; Bir kişi maddi sorunundan şikayet ettiğinde veya param yok dediğinde, bu işe inanmadığı ya da sizden hala yeterince bilgi almadığı anlamına geliyor.

Ya da bir kişi bu işin kendisinin ilgilendiği bir iş türü olmadığını söylediğinde (bana göre değil), aslında bunun anlamı -bu işte kendime başarı göremiyorum, bu yüzden bana daha fazla bilgi vermelisiniz, demektir.

Takip sırasında insanların sorularına cevap vermeliyiz, tüm şüphelerini ve korkuları ortadan kaldırmalı ve beklentilerini karşılamalıyız.

Bazı insanlar tanıtımdan 2 saat sonra bu işe girerler, ancak bazı insanlara biraz zaman vermeliyiz, bu şekilde işi kabul edebilirler, bazı kişiler diğer insanların görüşlerine göre karar vermeye alışkındır.

Kişilerin en büyük sorunlarından biri HAYIR duyduktan sonra duraklamalarıdır. Eğer bir hayalin varsa devam etmelisin. Ama bu o kişiye yalvarman gerektiği anlamına gelmez. O insana oturup düşünebilmesi için bir şans vermelisin.

(so what) prensibi her zaman vardır, bazıları girecek, bazıları girmeyecek, ne olmuş, başka biri seni bekliyor.

Herhangi bir takip yapmadan önce bu işe kesinlikle inanmalısınız ve bir karar vermelisiniz. Ancak o zaman bütün soruları cevaplayabilir ve tüm şüpheleri giderebilirsiniz. Mutlaka bütün sorulara ve korkulara cevap vermelisiniz. Böylece kendi kararlarını verebilirler.

Takipte dikkat edilecek hususlar:

- 1- Hissettim, Hissediyorum, Buldum (Feel,Felt,Found)
- 2- Soruya soru ile cevap verin
- 3- Prestij

Soru: Ben 2 kişimi nasıl bulabilirim?

Bu benimde sorduğum bir soruydu. Beni davet eden kişiye sordum :

*Bu işe başlarım ama yapabileceğimi sanmıyorum çünkü benim kimsem yok.

-Bu işi anladınız mı? bu işi gerçekten yapmak istiyor musunuz?

*Evet!

-Bu işte başarılı olmak istemez misiniz?

*İsterim

-Peki neden diğer insanların bu işi sizin gibi anlayabileceklerine ve başarılı olabileceklerine inanmıyorsunuz?

-Bu işe başladığımda eğitim almamız gerektiğini öğrendim. Başarılı olmak için ne yapmamız gerektiğini ve ne yapmamamız gerektiğini anlamamıza yardımcı olan bir eğitim sistemi var.

Kiminle çalışmalıyız ve kiminle çalışmamalıyız.

Bu işe başladığınızda insanların peşinden koşmanız gerekmeyecek. Önce eğitim alıyorsunuz. Bu işe 100 kişiyi kendi başınıza davet etmeniz gerekmez. Çalışan bir ekip organize etmeli ve bunu nasıl yapacağınızı öğrenmelisiniz.

Eğer dikkat ederseniz, bu işin kazan-kazan olduğunu anlayacaksınız, bu yüzden kimse burada kaybetmiyor, çünkü biz başarılı olmak istediğimizde sizin başarılı olmanıza yardımcı olmalıyız. Eğer başarılı olmak istiyorsanız, 2 kişinin başarılı olmasına yardımcı olmalısınız. Siz burada yalnız değilsiniz. Sizi davet eden kişiler her zaman yanınızda olacaklar. Her zaman daha başarılı olmanıza yardımcı olacaklar. Size yardım edecekler çünkü başarınız onların da başarısı. Bunu doğru anlamalısınız. Lütfen bu soruya cevap verin: Hayatınızda size inanan ve güvenen 2 kişi var mı? Eminiz ki cevap EVET. Hala yapamayacağınızı düşünüyor musunuz?

Bu örnekte kullandığımız teknikler şunlardır:

- 1- Hissetim, Hissediyorum, Buldum.
- 2- Eğitim konusunu açıkladık ve önemini vurguladık.
- 3- Ona kimsenin kaybetmediğini ve kazan-kazan'ı anlattık
- 4- Soruya soruyla cevap verdik: Hayatında senin söylediklerini dinleyen ve güvenen 3-5 kişi var mı?

Sizin 2 kişi probleminiz yok.

Soru: Bu benim aradığım iş değil / Bu bana göre değil

Aslında bu ifadeler şu anlama geliyor: “Burada başarılı olacağıma inanmıyorum”

-Neden bunun sana göre olmadığını düşünüyorsun?

Bu soru hakkında düşünmesine yardımcı olun.

Bir kişi, bunun bana göre olmadığını söylediğinde, değişimden korktuğu anlamına gelir.

-Neden bu sana göre değil? Seni anlıyorum, aynı hissi bende yaşadım, çünkü hayatın değişecek ve bu değişim senin için zor olabilir.

Genel olarak etrafınıza bakarsanız, hayattaki bütün değişiklikler zordur. Ancak bazı şeyleri değiştirmeszeniz hiçbir şey değişmeyecektir.

-Lütfen bu soruları kendinize sorun:

- 1-Şu anda yaptığınız işi seviyor musunuz?
- 2-Şu anki gelirinizi beğeniyor musunuz?
- 3-Geliriniz her gün verdiğiniz emeğin karşılığı kadar var mı?
- 4-Bugün sahip olduğunuz iş tüm hayallerinizi gerçekleştirmenize yardımcı oluyor mu?
- 5-Tüm hayatınız boyunca şu an sahip olduğunuz işi yapmak ister misiniz?

Eğer bunlardan herhangi birinin cevabı HAYIR ise

öyleyse neden değişmek istemiyorsunuz?

Eğer aradığınız iyi gelir değilse, iyi bir tatil size göre değilse, iyi ve mutlu bir yaşam size göre değilse.

Peki size göre olan nedir?

Soru: Bu iş yasal mı?

Soruya soruyla cevap: neden böyle düşünüyorsun?

Frankfurt, Dubai, Malezya, Hong Kong, İstanbul, Ruanda vb. gibi 150 farklı ülke ve şehirlerde 50 den fazla farklı ofis ve acenteye sahip 21 yıllık bir şirket ve tüm dünyada 30'dan fazla bağlı kuruluşa sahip QI gibi büyük bir Holding,

Dato Vijay Eswaran aracılığıyla DÜNYA EKONOMİK FORUM toplantısına katılabilen, AFC futbol liginin resmi sponsoru ve 4 yıl üst üste dünya tenis şampiyonu olan Martina Hingis'in sponsoru, Manchester City futbol kulübünün resmi sponsoru. Formula 1 Marussia Virgin Racing takımının resmi sponsoru, Aile - Çalışma ve Sosyal Politikalar Bakanlığı'nın sokak çocuklarından oluşan kadın erkek

voleybol takımının sponsoru, Fenerbahçe erkek voleybol takımının sponsoru ve başka sponsorluklar. Bundan daha yasal olan kaç tane şirket bulabilirsiniz?

Soru: Zamanım yok

Ne için zamanınız yok? Para kazanmak için mi zamanınız yok yoksa para harcamak için mi?

Hayatımıza bakarsak, zamanımız ve paramız vardır.

Aşağıdakilerin hangisi size uyuyor?

Zamanım yok mu? Lütfen günlük çalışma sürenize bakın, ne yapıyorsunuz? Değişmek istiyorsak, zaman çizelgemizi de değiştirmek zorundayız.

Bu iş hayallerinizin çoğunu gerçekleştirmenize yardımcı olabiliyorsa, o hayaller için verimsiz şeyler yapmayı bırakabilir ve günlük planlarınızı değiştirebilirsiniz.

Bugün değiştirmezseniz, gerçekten ne zaman hayatınızdan zevk almaya başlayacaksınız?

Bir iş kurmak için günde 1 veya 2 saat bulamıyor musunuz? 200.000 dolar kazanmaya ne dersiniz?

Bu iş, zamanımız üzerinde tam kontrole sahip olabileceğimiz tek iştir, bunun için istediğiniz zamanı her türlü ayarlayabilirsiniz.

Zaman	Para	Meslek
Yok	Yok	Öğrenci. İşte çalışan
Var	Yok	İşsiz
Yok	Var	Esnaf
Var	Var	İş İnsanı, Yatırımcı, NETWORKER

Soru: Sen başla ve kazan, ben sonra başlayacağım

Aslında bu soru; "Sanırım senin bana ihtiyacın var" düşüncesinden kaynaklanır. Burada 3. tekniği kullanmak zorundasınız.

Prestij "Onu bacağınızla itin, elinizle çekin"

Ona doğru cevap vermelisiniz: "Kararına saygı duyuyorum, fakat sana bu işe başlamam hakkında soru sormadım. Ben bu işe başladım, kayıt oldum ve sonra seni çağırdım. Bu işi seninle yada sensiz yapacağımdan emin ol ama sen benim arkadaşısın ve eğer bu işe inanmasaydım sana bunları söylemezdim. Bunu yapacağım ve bir süre sonra seninde bu işe başlayıp kaydolacağından eminim. Ama burada sadece 2 kişilik yerim var ve bu 2 kişiyle harika bir ekip kurmak istiyorum. Bu yüzden seni bu yerlerden birinde olmaya davet ettim. Listemde birçok insan var ama ben gerçekten senin yanımda olmanı istiyorum, 5-6 level aşağıda değil.

İstersen bekleyebilirsin ve komisyonlarımı ne zaman aldığımı görebilirsin.

Aslında seni davet ettim çünkü daha sonra "neden bunu bana söylemedin" diye sormanı istemiyorum, Senin kararın ne olursa olsun, benim kararım değişmeyecek ve bu işe devam edeceğim.

Şimdi arkadaşımızı kazanmaya çalışacağız; "sana bu işi gösterdim, çünkü başarıyı birlikte paylaşabileceğimize inanıyorum. Birlikte inşa etmemizi istiyorum. Başarıya ulaşabileceğimizi hissediyorum.

Bu yüzden seni buraya davet ettim."

Kalbinizden konuşmayı unutmayın; arkadaşınız söylediklerinize inandığınızı hissetmeli. Ona ihtiyacınız olduğunu hissetmemeli. Cümlelerinizde ihtiyaç hissi olmamalı, yoksa arkadaşınıza "sana ihtiyacım yok" diyemezsiniz.

Her zaman kalbinizle çalışın, kalp asla yalan söylemez.

Bu işe başlarken kimseden işe katılması için söz almadığınızı söylemelisiniz.

Bu işi birine tanıtırken ona bir şans tanıyacaksınız. Şirketi ve planı ona doğru bir şekilde açıklarsanız, her şeyi anlayacağından ve algısının değişeceğinden emin olun.

Ona tekrar düşünmesini söyleyin ve sakın olun, amacınız onun anlamasını sağlamak ve bu işi yapmaya karar vermesine yardımcı olmaktır.

Soru: Diğer Network Marketing şirketlerinden farkları

- 1.Fark İş planı: Çok sayıda insana teklifte bulunmaya gerek yoktur, 2 kişi ile bir ekip oluşturulabilir.
- 2.Fark Ürün: Ürün satın alındığında kazancınız yüksektir. Birçok şirket ucuz ürünler satmaktadır ve bu nedenle insanların gelirleri düşük olur.
- 3.Fark Eğitimler: The-V adında bir şirketimiz vardır ve bu şirket ücretsiz olarak birçok eğitim ve etkinlik düzenlemektedir.
- 4.Fark: Bu işe başlamak için sadece bir ürün satın alabilir ve iyi bir gelir elde edebilirsiniz, aylık veya yıllık olarak birçok ürün satın almanız gerekmez.

Soru: Dünyadaki herkes bu işe girerse insan kalmaz

Bu işte, herhangi bir adım atmadan önce üzerinde çalışılması gereken bir eğitim sistemimiz var. Bunun için biraz zamana ihtiyacımız var. Herkesin kendi 2 kişisini getirmesi için de zamana ihtiyacı vardır.

Bu işi ülkenizdeki herkese bir gün içinde sunmak istiyorsanız evet insanlar bitebilir. Ancak, bir ağ oluşturmanın yolu bu değildir.

Örneğin, dibinde delik bulunan bir bardağa su dökersek, bu bardak asla dolmaz. Bu bizim işimiz için geçerlidir.

Her yıl milyonlarca genç erkek / kız 18 yaşına giriyor. UNICEF'in açıkladığı gibi, her bir dakikada 200'den fazla bebek doğuyor ve neredeyse aynı sayıda kişi bir yerlerde ölüyor. Dünya tükenmek için fazla büyüktür ve nüfus her zaman devam edecektir.

Soru İnternetin olumsuzluğu

Basit cevap;

1-İnternette bilmediğiniz bir şeyle ilgili bilgi almak istiyorsanız, her zaman resmi sayfaları kontrol etmelisiniz.

2-Eğer olumsuz konuşan insanlar haftada 22,500 TL (max out) kazansalardı, hala aynı şekilde düşünürler miydi?

3-Her yıl, birçok insan Spor Salonlarına (Fitness clup) kayıt yaptırıyor, ancak bu, hepsinin kendiliğinden harika bedenlere sahip olacağı anlamına gelmiyor. Burada da insanların başarısı Qnet'e kayıt olup, çalışıp, ciddi ve tutarlı olmalarına bağlıdır.

4-İnternette aradığınız her şey hakkında olumlu ve olumsuz bilgiler vardır. Bizler hayatta aradığımız şeyi buluruz. Örneğin, Forbes dergisi, Formula 1 Marussia Virgin Racing, Manchester City futbol

klubü gibi resmi web sitelerine girebilir ve firmamız hakkında birçok iyi bilgi bulabilirsiniz. Apple büyük bir şirkettir; ancak yine de internette olumsuz haberler bulabilirsiniz. Soru “neye baktığınıza bağlıdır?”

Bir karar vermeniz gerekiyorsa hangisini seçersiniz? Negatif mi, Pozitif mi?